

Vacature Accountmanager

Ben jij de commerciële topper die enthousiast wordt van een mooie deal? Ben je toe aan wat nieuws en wil je werken in een team dat net zo energiek is als jij? Lees dan zeker verder!

Massa Verhuur is de geheime kracht achter de meest spraakmakende festivals en evenementen. Met een compact team van 10-15 vaste medewerkers zetten we alles op alles om onze klanten de beste service en materialen te bieden tegen een scherpe prijs. Onze materialen zie je terug bij nationale én internationale evenementen door heel Nederland en ver daarbuiten.

Jouw rol: meer dan alleen sales

Als accountmanager ben jij de go-to persoon voor onze klanten. Of het nu gaat om een grootschalig festival of een enorm sport-event; jij zorgt ervoor dat elk event ons weet te vinden. Van het eerste klantcontact tot de aftersales: jij begeleidt het hele proces en weet altijd net dat stapje extra te zetten. En je doet meer dan alleen verkopen. Je denkt mee met onze klanten, komt met creatieve oplossingen en zorgt ervoor dat wij dé voorkeursleverancier worden.

Wat ga je doen?

- Actief klantrelaties opbouwen én onderhouden, zodat ze nooit meer zonder ons willen.
- Het uitwerken van offertes die direct 'ja' opleveren.
- Dagelijks klantcontact per mail en telefoon.
- Nieuwe businesskansen spotten en deze omzetten in langdurige samenwerkingen.
- Samenwerken met ons gedreven team om de klantverwachtingen elke keer te overtreffen.

Wat breng jij mee?

- Minimaal 1-5 jaar ervaring in een commerciële functie.
- Affiniteit met de evenementenbranche (festivalganger of party planner in de dop? Yes, please!)
- Een energieke persoonlijkheid die niet snel opgeeft.
- Woonachtig in de omgeving van Oss/Den Bosch of bereid om daarheen te reizen.
- Een beschikbaarheid van 32-40 uur per week.

Wat krijg je van ons?

- Een goed salaris passend bij de functie
- Contract voor bepaalde tijd, met als doel een vaste aanstelling.
- Werken in een jong, energiek team waar je ideeën echt tellen.
- Ruimte voor persoonlijke groei en het ontwikkelen van je commerciële skills.
- Teamuitjes, borrels en soms naar een festival.
- Geen dag is hetzelfde; vervelen is bij ons geen optie.

Klaar om je commerciële skills te laten shinen?

Stuur dan snel je CV en motivatie naar solliciteren@massa.nl. We kunnen niet wachten om je te ontmoeten en te laten zien waarom werken bij ons écht anders is!

